

SIPAV, Distributore Esclusivo per il mercato italiano del marchio CEMB, tra i principali player nel settore della distribuzione **autoattrezzature e materiale di consumo** al servizio del pneumatico, nell'ambito del potenziamento della propria rete commerciale, ricerca **Agenti di Commercio mono o plurimandatari** automuniti a cui affidare la promozione e la vendita dell'ampio catalogo SIPAV di materiale di consumo ([CATALOGO CONSUMO | sipav](#)) e dell'intera gamma di autoattrezzature a marchio CEMB ([Garage Equipment Division - CEMB](#)), Gruppo leader mondiale nel mondo dell'equilibratura di cui SIPAV fa parte, **su aree di competenza esclusiva**. L'offerta si compone di un **compenso provvigionale** ed un eventuale **minimo garantito** commisurato in funzione dell'esperienza e del territorio.

Se vuoi entrare a far parte di un'azienda che da oltre 60 anni offre ai propri clienti il massimo livello di consulenza, tecnologia, assistenza e formazione, che collabora con tutte le principali aziende costruttrici di pneumatici e con le migliori case auto, che vanta prestigiose referenze sul mercato, contattaci!

Riceverai una **formazione adeguata all'inserimento nel ruolo** e avrai l'opportunità di partecipare a moduli formativi di continua erogazione rivolti allo sviluppo professionale del personale aziendale.

Potrai beneficiare di un **supporto costante sul territorio** oltre ad una ampia gamma di servizi aggiuntivi da proporre e da implementare nell'area di riferimento.

Responsabilità

Dovrai rivolgerti a **specifici target** di clientela (es. gommisti, carrozzerie, concessionari, centri revisione od autofficine) sui quali verrà definito un **obiettivo di vendita** ed un **pacchetto premiante** sulla base dei risultati ottenuti.

L'attività prevede la **vendita diretta** di prodotti delle migliori marche per equilibratura, montaggio, gonfiaggio e riparazione pneumatici, assetti ruote, sollevamento, unità ricarica clima, corsi di formazione per tutti gli operatori del settore automotive.

Rientra nelle tue responsabilità la gestione e la fidelizzazione di un consolidato portafoglio Clienti ed il suo relativo ampliamento.

Qualifiche

Si richiede provenienza dal settore Automotive, preferibilmente con specifiche competenze nella vendita di materiale di consumo e/o autoattrezzature, ottime capacità comunicative,

responsabilità e gestione del lavoro da svolgere in autonomia sul territorio, con riporto delle attività all'Area Manager di riferimento.

Si prega di inviare il proprio Curriculum Vitae, includendo l'autorizzazione al trattamento dei dati personali, all'indirizzo mail: hr@sipav.com

[scariva l'annuncio in versione originale](#)

SIPAV S.r.l.
Via Alfred Bernhard Nobel, 21
42124 - Reggio Emilia (RE)
P. IVA E CF: 0026999035

© riproduzione riservata
pubblicato il 10 / 02 / 2023