

Il Gruppo Fintyre, leader italiano nella distribuzione ogni anno di oltre 4 milioni di pneumatici per auto, camion, furgoni, suv e moto presente in maniera capillare sul territorio, si attesta come una delle aziende più intraprendenti operanti nel settore.

Forte della posizione di leadership delle realtà distributive, Fintyre è l'interlocutore principale dei rivenditori professionisti degli pneumatici che cercano un punto di riferimento solido ed autorevole con una forte capacità contrattuale.

Con l'obiettivo di espansione e consolidamento della propria posizione commerciale Fintyre ricerca agenti di commercio (con partita IVA) **per il territorio nazionale** con particolare attenzione alle regioni: **Lombardia, Emilia Romagna, Marche e Sicilia.**

I candidati interessati a raccogliere la sfida in un'azienda dinamica che si pone risultati ambiziosi, possono inviare il *Curriculum Vitae* all'indirizzo di posta elettronica: selezione@fintyre.it riportando nell'oggetto della mail di invio: **Progetto Agenti**

Se sei un agente affermato, il gruppo Fintyre per la presenza sul territorio, la storicità, e volumi che sviluppa ti può garantire un percorso di crescita importante per il tuo futuro professionale.

Gli agenti gestiranno un pacchetto di clienti già fidelizzato oltre a sviluppare l'attività commerciale riportando e pianificando le attività direttamente con l'Area Manager. Si richiedono esperienze nel settore Vendita o distribuzione degli pneumatici o automotive, utilizzo corrente dei Programmi Office, iscrizione ENASARCO e automuniti. I compensi saranno commisurati alle reali capacità dei candidati.

In conformità alla normativa vigente l'offerta è da considerarsi per candidati di entrambe i sessi.

[leggi la versione originale dell'annuncio](#)