

Uno dei maggiori produttori di macchine edili, **Liebherr**, ha lanciato il proprio mercato digitale delle attrezzature usate. La nuova piattaforma online si basa sulla tecnologia **Krank** e offre un metodo sicuro e facile da usare per smaltire le migliaia di macchine usate che Liebherr acquista ogni anno nell'ambito delle sue attività. Il mercato delle attrezzature usate di Liebherr è l'ultimo esempio della tecnologia Krank in azione, dimostrando la robustezza, la scalabilità e la capacità della piattaforma di soddisfare aziende di tutte le dimensioni con attrezzature usate da smaltire.

Daniel Hecker, Business Development Sales presso Liebherr-EMtec GmbH, ha commentato la scelta di Krank come partner di sviluppo: *“Stavamo cercando un esperto nella creazione di mercati per macchine edili usate e Krank è il partner ideale. Con il lancio di questo mercato, focalizzato sui nostri segmenti di prodotto specifici, forniamo una piattaforma centrale per il nostro business globale di attrezzature usate. I clienti possono cercare in modo indipendente nel nostro mercato virtuale le attrezzature usate di cui hanno bisogno, mentre i nostri partner di vendita si registrano e gestiscono le loro inserzioni tramite la piattaforma e le app associate. Il mercato riunisce su un'unica piattaforma tutti gli aspetti della domanda e dell'offerta del nostro settore delle attrezzature usate. Unisce i punti di forza di Liebherr, ovvero la consulenza personale e le relazioni con i clienti, con la visibilità molto maggiore offerta da un mercato digitale globale.”*

Un'esperienza digitale senza soluzione di continuità

La piattaforma Krank è stata progettata appositamente per soddisfare le precise esigenze di Liebherr, aggiornando e sostituendo i sistemi esistenti per migliorare la fornitura del servizio. Progettato pensando all'utente, il mercato delle attrezzature usate Liebherr offre un'ampia selezione di macchinari usati dell'azienda, tra cui pale gommate, escavatori cingolati e gommati, nonché attrezzature e pezzi di ricambio dei partner di vendita e assistenza Liebherr. Con i suoi strumenti avanzati di ricerca e filtro, gli utenti possono trovare facilmente ciò di cui hanno bisogno. La piattaforma supporta l'accessibilità globale e promuove la sostenibilità estendendo la vita operativa delle apparecchiature, offrendo soluzioni economicamente vantaggiose e di risparmio delle risorse.

Il mercato è accessibile tramite un sito Web e sarà presto disponibile un'applicazione mobile. Questa app presenterà liste di controllo personalizzate, notifiche in tempo reale e comunicazione diretta con il venditore, semplificando il processo di acquisto delle attrezzature.

Vendendo direttamente attraverso la sua piattaforma, Liebherr mantiene il controllo completo sulla redditività ed elimina la necessità di intermediari nel processo di vendita.

Questo approccio preserva Liebherr dall'erosione dei margini e offre agli acquirenti la garanzia di acquistare al miglior prezzo direttamente dai proprietari delle apparecchiature.

*“La nostra collaborazione con Liebherr, uno dei produttori più grandi e rispettati al mondo, sta rimodellando il modo in cui le aziende gestiscono il ciclo di vita delle apparecchiature”, ha affermato **Mark Turner**, CEO di Krank. “La presa in carico da parte di Liebherr della vendita delle proprie attrezzature usate dimostra come la trasformazione digitale stia consentendo alle aziende di abbandonare i percorsi di smaltimento tradizionali. Siamo lieti che la nostra tecnologia sia alla base del nuovo mercato digitale di Liebherr.”*

Il mercato delle attrezzature usate Liebherr è accessibile [qui](#).

ISCRIVITI ALLA NEWSLETTER



© riproduzione riservata pubblicato il 13 / 05 / 2024