

L'assemblea di inSIAMO s.c.a.r.l. del 15 dicembre 2020 ha visto la partecipazione del 90% dei Soci con diritto di voto che, all'unanimità, si sono espressi a favore del prolungamento dell'attività del Consorzio fino al 2050. Una decisione molto importante che sottolinea la volontà di continuare a lavorare per far crescere un consorzio nato nel 2005 e che fino ad oggi si è dimostrato vincente per i servizi e le attività sviluppate, che hanno consentito di aggregare 115 Soci (dati 31.12.2020) tra i migliori operatori dell'Aftermarket. Un risultato frutto anche delle plenarie che si sono tenute nei mesi scorsi, in cui è stata presentata la nuova offerta di servizi sviluppata dal **Socio promotore Rhiag** insieme ai 4 Consiglieri che hanno dato voce alla totalità dei Ricambisti Soci aderenti.

La **vision** del nuovo corso è "*crescere insieme in modo sostenibile nel tempo*". La pandemia sta cambiando in modo profondo le nostre abitudini e ci ha insegnato quanto sia importante fare squadra per affrontare le nuove sfide e superare un anno molto difficile per tutti.

Il nuovo inSIAMO vedrà i Soci sempre più protagonisti, in un percorso nato già da qualche anno e che sarà sempre più importante per il Consorzio. Saranno i Soci Consiglieri a raccogliere le richieste dei loro colleghi e a proporre a Rhiag i temi da sviluppare per la crescita di tutti gli aderenti. L'obiettivo è far operare il Consorzio come un incubatore di idee per anticipare le nuove tendenze del mercato e sviluppare soluzioni e servizi che permettano ai Soci di non perdere nessuna nuova opportunità di business.

I cinque pilastri di inSIAMO:

- Integrazione della filiera, non solo a livello commerciale, ma anche informatico, con piattaforme e servizi dedicati ai ricambisti Soci e pensati per migliorare le relazioni attraverso tutta la filiera, dall'officina fino all'automobilista.
- Supporti commerciali, con agevolazioni dedicate ai Soci del Consorzio e studiati per migliorarne la proposta sul mercato e la redditività.
- Servizi logistici a valore aggiunto per rendere ancora più efficiente l'attività del ricambista migliorandone la competitività sul mercato.
- Conoscenza personale e del mercato. Per sviluppare la prima, è nato il Master inSIAMO: un percorso quadriennale dedicato alle imprese associate. Per ampliare la conoscenza del mercato è stato attivato un accordo con il Politecnico di Torino per partecipare all'Osservatorio di Mercato IAM e organizzare dei Webinar riservati ai Soci.

- Esclusività che si tradurrà nella scelta di campo che i Soci dovranno compiere per godere dei vantaggi a loro riservati.

I consiglieri delle quattro aree (**Giulio Fabretti** -Auroricambi Fabretti- per il nord-est, **Gennaro De Luca** - Auroricambi Palmacci- per il centro Italia, **Matteo Morelli** -Ricambi srl- per il sud e, infine, per l'area nord-ovest **Eric Toro** -AZ Ricambi-) hanno rimarcato con convinzione che *“più che mai sarà fondamentale la partecipazione dei Soci, essere parte attiva all'avvio e all'evoluzione di progetti che impatteranno sulle aziende. Non è più il tempo di partecipare passivamente, ma è essenziale far emergere le proprie necessità”*.

Ha commentato **Claudio Di Giacomo**, Amministratore Delegato inSIAMO: *“Siamo pronti e siamo molto orgogliosi di proseguire questa affascinante sfida. Il socio di maggioranza Rhiag, grazie all'esperienza internazionale di LKQ, potrà mettere a disposizione del Consorzio strumenti innovativi, utili per affrontare le difficili sfide che ci aspettano, soprattutto dopo un anno che è stato molto complesso per tutti. Crediamo fortemente nel concetto di squadra e sappiamo che solo insieme potremo crescere sempre più forti e competitivi”*.

© riproduzione riservata pubblicato il 1 / 02 / 2021